

Línea 4

Instructivo para completar la Solicitud de Micropréstamo Individual Productivo

◆ **Condiciones:**

- ✓ El/la solicitante, la garante y/o integrantes del grupo familiar no deben poseer DEUDAS VENCIDAS con algún Programa del Gobierno de la Provincia de Córdoba.
- ✓ Los/las solicitantes deberán cumplimentar previamente un taller de emprendedurismo de 12 hs. en total. Estos son dictados en distintos centros de capacitación. En el interior dirigirse al Centro de Capacitación Regional (CEDER) más cercano a su ciudad y en Córdoba capital, consultar en los teléfonos del Banco de la Gente.
- ◆ No se aceptará como garante ni como solicitante, a aquellas personas que figuren en el Sistema garantizando otros micropréstamos vigentes.
- ◆ Tanto el solicitante como el garante deberán ser personas hábiles, mayores de edad (18 años cumplidos) y menores de 70 años
- ◆ **No incluye financiamiento para construcción, gastos administrativos (mano de obra, habilitaciones, tercerizaciones, etc.), vehículos, ni adquisiciones de fondos de comercio.**

Criterios previos para el llenado del formulario

- ✓ El formulario debe completarse con letra de imprenta (para una fácil lectura) y el mismo deberá ser llenado en la **totalidad** de sus puntos. En caso contrario, no se procederá a la evaluación del mismo.
- ✓ La ficha técnica busca sintetizar cuál es la idea general del proyecto o actividad a desarrollar por el solicitante y conocer la situación actual y esperada de su grupo familiar. Es importante plasmar en la ficha los datos claves, que faciliten una clara comprensión del emprendimiento. (Se sugiere ampliar información mediante ANEXOS).

¿Cómo se debe llenar el formulario para poder acceder al micropréstamo?

1 DATOS PERSONALES

Apellido y Nombre: Se debe escribir el nombre y apellido tal como figuran en el Documento.

Domicilio: Completar con el domicilio actual de residencia.

Teléfonos: es muy importante llenar este casillero para que se puedan verificar los datos y/o ampliar la información que se considere oportuna. Completar con **teléfono fijo sin excepción** y celular si tuviere.

E-mail: completar con los datos de la casilla de correo personal.

CUIL: Ingresar su número de CUIL, en caso de no poseerlo podrá tramitarlo en la dependencia de ANSES más cercana a su domicilio o ingresando a la página Web www.anses.gov.ar/autopistadeservicios.

Trabaja actualmente: Indicar si está trabajando actualmente ya sea por cuenta propia o en relación de dependencia.

Actividad que realiza: Indicar cuál es su trabajo actual.

Profesión /Oficio: Completar con el nombre de la misma y adjuntar copia de título y/ o certificado que lo acredite.

C.I.D.I: Es el número de identificación para ingresar a la plataforma tecnológica de trámites de gobierno. En caso de no poseerlo deberán gestionar el número antes de presentar la solicitud.

Se debe expresar la experiencia obtenida por el emprendedor para el desarrollo de la actividad, y también los cursos de capacitación realizados en relación a la misma. En caso de poseer certificados que acrediten la participación en los cursos anteriormente mencionados, deberá adjuntarse copia de los mismos al expediente.

2 DATOS DEL EMPRENDIMIENTO

¿Cuál es la actividad a desarrollar/microemprendimiento?: Describir en pocas palabras, cual es la actividad del emprendimiento. Por ejemplo: Fabricación de juguetes de madera, Elaboración de alfajores, Venta de ropa, etc.

Tipo de Proyecto: Marque con una X la alternativa que corresponda, según el estado en el que se encuentra su emprendimiento. En caso de tratarse de un emprendimiento en Marcha, indique la Fecha de Inicio de la Actividad.

Sector en el que desarrolla la actividad: Marcar cuál es el tipo de emprendimiento: producción de bienes, comercio, prestación de servicios, agropecuario, industrial u otros. También indique si posee experiencia en la actividad (ya sea en su negocio o de un tercero) y desde cuando se dedica a la actividad; o si ha realizado cursos de capacitación en la actividad a desarrollar y si le gustaría realizar alguno relacionado con su emprendimiento u oficio (por ej, curso de panadero, corte y confección, curso sobre ventas, cómo vender mi producto o servicio, análisis de costos de un negocio, etc.).

Localización del Emprendimiento: En caso de que el mismo coincida con su domicilio particular, complete igualmente este punto.

Este inmueble es: indicar si el inmueble en el que se desarrolla el emprendimiento es propio, alquilado o prestado, y adjuntar copia de documentación (contrato de alquiler, comodato, en caso de ser prestado, aclarar de quién es el inmueble y en qué condiciones se efectúa el préstamo de la propiedad).

3 COMPOSICIÓN DE LA ECONOMIA FAMILIAR

Grupo Familiar del hogar: Completar el cuadro con los datos requeridos de todas las personas que conviven en el hogar. En los casos que corresponda, completar los casilleros con los números que se encuentran en las tablas que se adjuntan al pie de la ficha. El total de ingresos familiares es la suma de los ingresos de las personas que conviven con el titular.

Ingresos y Gastos Actuales: Este cuadro busca reflejar la situación financiera **actual** del grupo familiar.

En este punto se deben detallar **todos** los ingresos y gastos actuales del hogar. Es importante tener en cuenta que **los ingresos detallados deben ser netos**. Deben incluirse los ingresos y gastos de todos los miembros del grupo familiar. El resultado en este punto muestra la **capacidad de ahorro mensual** del solicitante y su familia. En caso de que el emprendimiento esté en marcha, deberá indicar el retiro mensual que el solicitante realiza del negocio. También indicar si tiene ingresos por otro trabajo u otro tipo de ingreso, y el total de ingresos del grupo familiar, incluyendo al solicitante, que surgen del cuadro anterior. Con respecto a los gastos, se deben tener en cuenta todos los gastos del hogar, sin incluir los del emprendimiento. (si el negocio se desarrolla en el hogar, hay que hacer una proporción del total del gasto, es decir, si los servicios son tanto para el negocio como para el hogar, una parte va al hogar y otra al emprendimiento en el punto 12 de la ficha técnica).

4 PATRIMONIO DEL SOLICITANTE

Especificar si es propietario del inmueble en donde vive o de vehículos u otros bienes durables de uso personal, indicando la correspondiente valoración económica estimada. Los bienes propios que se apliquen al emprendimiento, no van en este apartado, sino en el punto 7 (bienes propios del emprendimiento en el apartado "inversión realizada"). Y en el punto "deudas" incluir por ej. deuda por adquisición de vivienda, artículos del hogar, tarjetas de créditos, automóvil, etc. (son deudas del solicitante, no del emprendimiento o de la actividad productiva).

5 ORGANIZACIÓN

Marcar si el emprendimiento es unipersonal, familiar o grupal. Completar con los datos de cada uno de los integrantes del Microemprendimiento (**incluyendo titular, familiares y empleados que trabajan en el emprendimiento**). Detallar cuáles serán las funciones de cada miembro (Oficio), su retribución y los conocimientos de dichos integrantes en la actividad a emprender (antecedentes laborales). Debe especificarse el **horario** que cada uno de los integrantes dedicará al emprendimiento.

6 MERCADO Y COMERCIALIZACIÓN

Marcar con una cruz o tilde, la o las opciones que correspondan según lo que se pregunte.

◆ Por ejemplo, si el solicitante vende en forma ambulante y en ferias, deberá marcar con una x la opción "en forma ambulante" y "en ferias".

◆ Con respecto a la forma de pago de las compras que realiza, si la totalidad de los insumos los paga al contado, deberá escribir que el "100 %" de las compras las paga de contado. Si la persona, por ej paga una parte con crédito ("al fiado") debería estimar que porcentaje lo paga así, ej "50 %" y a 15 días.

◆ Lo mismo con respecto a las ventas que realiza, si vende todo de contado o a crédito, es decir si "fía" a sus clientes.

7 INVERSIÓN REALIZADA

Describe los bienes materiales, herramientas, equipos, maquinas, mercadería, materia prima, insumos, movilidad, espacio físico y otros recursos propios con los que cuenta el microemprendimiento al momento de solicitar este financiamiento.

8 DEUDA DEL EMPRENDIMIENTO

Indicar si el negocio posee algunas deudas, como ser por la adquisición de maquinarias, materias primas, proveedores, otras deudas, etc.

9 NECESIDADES DE INVERSIÓN

Indicar la necesidad de inversión (equipos, herramientas, materia prima, insumos, etc.). Detallar la cantidad a comprar, si lo que va a adquirir será nuevo o usado y el importe. Tenga presente en este punto detallar el total de la inversión necesaria en el emprendimiento, que puede o no coincidir con lo solicitado. Indicar la forma en que obtendría el monto necesario de inversión: a financiar con crédito de Microemprendimiento; con otra fuente de financiamiento (por ej. proveedores, tarjeta de crédito, otro préstamo) o con aportes propios (ahorros del titular); tenga en cuenta que la suma de estos tres conceptos debe ser igual al monto total de la inversión a realizar.

10 BREVE DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

Describir la actividad a desarrollar, sobre todo el proceso por el cual se va a producir el bien o prestar el servicio. Debe incluirse **toda la información importante** relacionada con el proyecto que permita comprender la situación actual; es decir, cómo es la situación a hoy (en caso de estar en marcha) y su funcionamiento. Mencionar los antecedentes de la microempresa y cuáles son los planes futuros.

En este punto usted **deberá contestar las siguientes preguntas:**

- 1 ¿Qué producto/s o servicio/s vende? ¿cuáles va a vender?
- 2 ¿Cuál o cuáles son los procesos de producción del bien o servicio? (Organización de la producción).
- 3 ¿Cuál es el tiempo requerido para la realización de cada uno de los procesos mencionados anteriormente?
- 4 ¿Qué cantidad vende actualmente y/o tiene prevista vender por mes?
- 5 ¿En qué datos se basa para determinar la cantidad que vende o piensa vender mensualmente?
- 6 ¿A qué precio vende y/o piensa vender cada uno de sus productos o servicios?
- 7 ¿Cuánto le cuesta y/o costaría a usted producir cada producto o servicio?
- 8 ¿Dónde vende su producto o servicio?
- 9 ¿Qué actividades va a llevar a cabo para dar a conocer sus productos o servicios?

Además se deberán especificar las ventajas que se obtendrán por la incorporación de la inversión a realizar mediante el micropréstamo solicitado. Es decir, si Ud. accede al micropréstamo, ¿de qué manera mejoraría la actividad que realiza?

11 DETERMINAR EL PRECIO DE VENTA DE SU PRODUCTO O SERVICIO PRINCIPAL

Este punto intenta ayudar al solicitante a calcular de manera técnica el precio de su producto o servicio, de manera que al determinarlo haya considerado los costos de todo lo necesario para producir su bien o prestar el servicio.

Para ello es necesario distinguir entre costos fijos y variables, siendo los costos variables aquellos directamente vinculados con la producción del bien, ej en el caso de venta de empanadas, la carne picada, la masa, son los gastos en los que se incurre para la producción del bien.

Los costos fijos, son los costos que no dependen de la cantidad a producir, ej el gasto en sueldo de algún ayudante, el gasto en luz, el gasto en publicidad, el gasto en alquiler del local, etc.

Todo precio de producto debe alcanzar para cubrir los costos variables y una parte de los costos fijos, que estará en función de la cantidad que uno espera vender en forma mensual y el margen de ganancia que la persona espera obtener por la producción o prestación del servicio.

Por lo que es necesario que la persona estime cuanto espera vender en forma mensual del producto. Luego determinará uno a uno cuales son los costos tanto fijos como variables y los expondrá en el cuadro resumen, siendo el sub total A), el subtotal de costos variables. El sub total B), determinará el importe de los costos fijos unitarios (costos fijos totales mensuales divididos por la cantidad que el solicitante espera vender.

Luego el tercer componente será la ganancia que la persona espera obtener por cada producto.

$$\text{COSTOS VARIABLES UNITARIOS} + \text{COSTOS FIJOS UNITARIOS} + \text{GANANCIA} = \text{PRECIO UNITARIO VENTA}$$

12 RESULTADO ECONOMICO:

En este apartado, se deben estimar en primer lugar, todos los ingresos derivados del emprendimiento. Deberá calcular los ingresos por ventas actuales (en el caso de emprendimientos en marcha) o esperadas, en el caso de que el emprendimiento sea a iniciar. El total del ingreso actual o esperado se expresará como total A.

Luego se calcularán los costos y gastos necesarios para incursionar en la comercialización, producción o prestación del servicio cuyo total será expresado en el punto B

De la diferencia entre los ingresos por ventas y los costos totales se determinará la utilidad actual o esperada del emprendimiento.

13 CONDICIONES SOLICITADAS PARA EL MICROPRÉSTAMO

Monto: el monto a solicitar es de hasta \$ 12.500 por persona.

Plazo: el plazo **máximo** para la devolución del crédito es de 25 cuotas mensuales.

Cuotas: La cantidad y el valor de las cuotas deberán estar relacionados con la capacidad de pago del titular.

Tener en cuenta que, en todos los casos, estas condiciones estarán sujetas al resultado de la evaluación técnica pudiendo modificarse.

14 DATOS DE LA PERSONA QUE GARANTIZA EL MICROPRÉSTAMO

La operación puede garantizarla el solicitante o un tercero, mediante la presentación del último recibo de sueldo en un empleo con antigüedad superior a seis meses (si es trabajador en el empleo formal) o con certificación de ingresos por contador público nacional o mediante recibo de jubilación.

El garante debe residir dentro de la provincia de Córdoba.

En todos los casos, sin excepción, el garante deberá determinar un teléfono de contacto.

REQUISITOS

Titular

- 1 El solicitante debe ser persona hábil mayor de edad (18 años cumplidos) y menor de 70 años.
- 2 Fotocopia del DNI de la solicitante, del cónyuge y del grupo familiar.
- 3 Fotocopia de impuesto o servicio donde conste domicilio (impuesto inmobiliario Provincial o Municipal, Luz, Agua, Gas, Tel. fijo, TV cable, sin excepción)..
- 4 No tener deudas vencidas por créditos del Gobierno de la Provincia de Córdoba.
- 5 Presentar constancia de haber realizado el Curso de Emprendedurismo.
- 6 Presentar fotocopia del carnet de CIDI (Ciudadano Digital - Gobierno de la Provincia de Córdoba).
- 7 Presentar anexo con descripción del Proyecto y presupuestos de lo que desea adquirir.

Garante

- 1 Ser persona hábil mayor de edad (18 años cumplidos) y menor de 70 años.
- 2 Fotocopia del DNI del garante y del cónyuge.
- 3 Fotocopia de impuesto o servicio donde conste domicilio (impuesto inmobiliario Provincial o Municipal, Luz, Agua, Gas, Tel. fijo, TV cable, sin excepción).
- 4 Fotocopia del último recibo de sueldos con antigüedad mayor a 6 meses, o recibo de jubilación, o certificado original de ingresos netos expedido por el Consejo Profesional de Ciencias Económicas.
- 5 No tener deudas vencidas por créditos del Gobierno de la Provincia de Córdoba.

***1 Tanto Titular como Garante deben tener domicilio dentro de la Provincia de Córdoba.**

Nota: Los trámites que se realicen frente a estas instituciones para este programa son totalmente gratuitos.